

LEBENS LAUF

GESCHÄFTSFÜHRER MITTELSTÄNDISCHER PRODUZIERENDER UNTERNEHMEN INTERNATIONALER VERTRIEBSLEITER UND PROKURIST IM KONZERNUMFELD

- Diplom-Ingenieur (FH) Fachrichtung Nachrichtentechnik, FH Koblenz
- Master of Business Administration, University of Liverpool, UK
- Zertifizierter Projekt Manager
- Interim Executive (European Business School)
- Zertifizierter Sanierungs- und Restrukturierungsberater
- Branchenerfahrungen im Bereich Maschinenbau, Luft- und Raumfahrt, Avionik, technische Gebäudeausrüstung, Sicherheitstechnik, Elektrotechnik, Optische Systeme, Lasertechnik und Röntgentechnik, Medizinische und pharmazeutische Industrie
- 45 Jahre Berufserfahrung, davon 14 Jahre im Vertrieb, 12 Jahre leitender Bereich, 7 Jahre Projektleitung, 7 Jahre Interim- Management
- Krisenmanagement
- Key Account Management
- Prozessoptimierung
- Standort- und Produktionsverlagerung
- Turn Around Management

CONSULTING & INTERIM MANAGEMENT STATIONEN

08/20- Heute

Fortbildung im Bereich Sanierung und Fachgruppenaufbau bei F&P AG Fachgruppenleitung

- Aufbau der Sanierungsfachgruppe innerhalb der F&P AG
- Entwicklung gemeinsamer Sanierungsmethoden
- Aufbau von Fachexpertisen im Bereich StaRUG und anderen Insolvenzverfahren

01/20- 08/20 Vertraulich

Technischer Gebäudeausrüster

Umsatz: 220 Mio.€, 800 Mitarbeiter

Beratende Funktion der Geschäftsleitung im Bereich Technische Gebäudeausrüstung (TGA)

- Analyse laufender Projekte
- Ermittlung von Verbesserungspotentialen zur Optimierung der Kostenstruktur
- Identifikation und Vermeidung von Projektrisiken
- Unterstützung in vertrieblichen Angelegenheiten
- Begleitung des Transformationsprozesses im Unternehmen

01/19 – 05/19

Europress Umwelttechnik GmbH, Lathen Emsland

Hersteller von Kanalballenpressen und Förderbänder im Bereich Umwelttechnik / Entsorgung

Turn Around Management

- Leitung der Produktionsstätte in Lathen
- Produktionsplanung und -optimierung
- Dezentraler Vertrieb, Internationalisierung
- Terminliche Überwachung der Produktionsabläufe und der Supply Chain
- Prozessoptimierung
- Kostenüberwachung und -einsparung

12/17-12/18

Belimed GmbH, Mühldorf am Inn

Hersteller von Reinigungsanlagen im Bereich Life Science, Biopharma- und Pharmaindustrie

Project Management

- Optimierung von Herstellungsprozessen
- Optimierung der SAP Prozesse
- Leitung von Maschinenprojekten
- Verlagerung des Projektmanagements in die Schweiz

10/16 – 07/17

Jenoptik Robot GmbH, Monheim

Produzierendes Gewerbe im Bereich Verkehrsüberwachung, Change Manager

- Strukturanalyse
- Organisationsentwicklung in den Bereichen dezentraler Vertrieb, Internationalisierung
- Produkt Management / Projekt Management
- Order Processing
- Einführen von Kennzahlen
- Prozess- und Verfahrensanpassungen und Optimierungen

09/14 – 10/15

ERNI AG, Zürich

Hersteller von Befeuerungssystemen für zivile und militärische Flughäfen sowie

Hubschrauber-Landeplätze Umsatz: SFR 16 Mio. / Interim - Geschäftsführer

- Durchführen der Firmenzusammenführung nach Plan und Budget
- Sicherstellung der Produktion durch individuelle Mitarbeitermotivation
- Strukturierter Transfer der Produktion und des Inventars ohne Umsatzeinbruch
- Sozialverträglicher Personalabbau

1/14 – 07/14

Laser Medizin und Röntgentechnik GmbH & Co. KG, Havixbeck / Marl

Interim - Geschäftsführer

- Ausbau eines Startup Unternehmens im Bereich röntgentechnische Anlage
- Einführung und Aufbau der Buchhaltung
- Einführen eines CRM Systems
- Aufbau eines Kontrollingsystems
- Finanzierungskonzept entwickelt und umgesetzt

BERUFLICHE STATIONEN

06/08 – 01/14

DÜRR NDT GmbH & Co KG, Bietigheim-Bissingen

Hersteller von Systemen zur Bildgebung im Bereich der zerstörungsfreien Prüfung von Werkstoffen in den Segmenten Maschinen und Anlagenbau, Sicherheitstechnik und Veterinärmedizin; 17 Mitarbeiter, Tochtergesellschaft der DÜRR Dental AG

Umsatz: € 9 Mio.

Gesamtvertriebsleiter

- Steigerung des Umsatzes von € 5 Mio. auf € 9 Mio. innerhalb 5 Jahren

10/04 – 03/08

Becker Flugfunkwerk GmbH, Rheinmünster

Hersteller von On-Bord-Navigations- und Kommunikationssystemen für die Flugzeugindustrie; Lieferant der Bundeswehr in den Bereichen Truppenfunk, Flugsicherungsfunksprechgeräte, Navigationsempfänger, Aufschalt- und Interkommunikationsanlagen sowie Notfunkgeräte für Luftwaffe, Heer und für die Marine;

120 Mitarbeiter

Umsatz: DM 16 Mio.

Gesamtvertriebsleiter und Prokurist

- Umsatzsteigerung innerhalb eines Jahres um 25% in 2006
- Abschluss von langfristigen Lieferverträgen für Eurocopter, Airbus und der Cobham-Gruppe

10/97 – 10/04

ABB Gruppe

09/01 – 10/04

Projektleiter, ABB Gebäudetechnik AG, Stuttgart

Umsatz: bis zu DM 22 Mio. / Projekt

- Projektausführung und Überwachung
- Steigerung des Umsatzvolumens von DM 16 Mio. auf DM 22 Mio.
- Zeitgenaue Durchführung und Abschluss der Projekte
Absicherung der Projekte gegen ungerechtfertigte Forderungen Dritter durch effizientes Claim Management

10/97 – 08/01

Technischer Manager der Air Traffic System EPE, Athen
(ABB Airport Technologie GmbH, Mannheim)

Lösungsanbieter für Anlagenbau und Technische Ausrüstungen im Segment der Luftfahrtindustrie

Umsatz: DM 284 Mio.

Verantwortlich für die technische Gesamtleitung der griechischen GmbH beim Flughafenneubau in Athen, Projektvolumen DM 284 Mio., Führung von 30 Mitarbeitern

08/94 – 09/97

ALCATEL Air Navigation System GmbH, Stuttgart

Lösungsanbieter für die zivile Flugnavigation, vormals Standard Elektrik Lorenz AG

Vertriebsbeauftragter für den Nahen Osten, Spanien, Portugal und Südamerika

Verantwortlich für Umsatzvolumina bis zu DM 20 Mio.

Reaktivierung eines Projekts in Peru mit einem Volumen von DM 10 Mio.

Akquisition verschiedener Navigationsprojekte in Südamerika und dem Nahen Osten

04/92 – 07/94

Dahm – Ehlert GmbH, Koblenz

Dienstleister im Bereich der Gebäudereinigung,

Geschäftsführender Gesellschafter

Erfolgreicher Verkauf des Unternehmens

09/80 – 03/92

Standard Elektrik Lorenz AG, Stuttgart

Hersteller von Kommunikations-Vermittlungsstellen und

Datenübertragungssysteme

11/88 – 03/92

Marketing und Sales Manager

Im Geschäftsbereich Kommunikationstechnologien für Unternehmen

Verantwortlich für Vertrieb und Marketing in Rumänien, Bulgarien, Polen, Spanien,

Portugal, Saudi Arabien und Lateinamerika

02/88 – 10/88

Projektingenieur

Im Geschäftsbereich Zivile Flugnavigation, verantwortlich für weltweites
Projektmanagement

Beratung von Kunden im Rahmen der Beschaffung von Navigationsanlagen

02/87 – 01/88

Berater der peruanischen Flugsicherungsbehörde, International Civil Aviation
Authority (ICAO), Montreal, UNDP Organisation

Infrastrukturberatung und technische Unterstützung bei der Implementierung der
...Flugnavigationinfrastruktur, Vertrag limitiert auf ein Jahr

09/80 – 01/87

Kundendienst- und Projektingenieur

Im Geschäftsbereich zivile Flugnavigation verantwortlich für die weltweite
Inbetriebnahme von Flugnavigationanlagen

PERSÖNLICHE UND FACHLICHE FÄHIGKEITEN / INTERESSEN

Fremdsprachen:

- Englisch: Verhandlungssicher
- Spanisch: Fließend
- Portugiesisch: Arbeitsfähige Grundkenntnisse

IT-Kompetenzen:

- Gängige Office Anwendungen: Word, Excel, Powerpoint, MS Projekt, Lotus Notes CRM
- "Work for All" – ERP und CRM
- Lotus Notes CRM

Freizeitaktivitäten:

- Judo, Ju-Jutsu, Tauchen

Organisationen/Social Media:

- DDIM, Xing, LinkedIn